

※ 本事業は、四日市市が産業競争力強化法に基づき国からの認定を受けた創業支援事業計画の一部として、実施します。

BizCafe よっかいち



起業家と起業を目指す人のための、ゆるく温かい勉強 & 交流会

これから起業したいという方やすでに起業されている方が月に一度集い、ゲストスピーカーを招いて勉強会と交流会を行います。少人数でゆるい温かな雰囲気の中で、ビジネスアイデアについて相談したり、経営の悩みをシェアする場となればと考えています。「アイデアを形にするには!？」、「事業の悩みを同じ経営者仲間に相談したい!」そんな方は、ぜひお気軽にご参加ください。

イベント概要

「心をつかむ プレゼンテーションのポイント」

開催日 / 2020年6月20日(土)

開催時間 / 10:00 ~ 12:30

参加費 / 無料

お申し込み方法 /

<http://www.bizcafe41.jp/>

からお申し込みをお願いします。



オンライン (Zoom) にて開催します。

開催URLはお申込みの方に改めてご案内致します。ワークで行う参加者によるプレゼンテーションについては時間に限りがありますので、お申込み先着順にてご案内致します。

プログラム

09:30 ~ 10:00 オンライン受付

10:00 ~ 10:50 ゲストスピーカーによる講演

10:50 ~ 12:30 ワーク (プレゼンテーションのブラッシュアップ)

運営

ビズ・スクエアよっかいち

〒510-0084 三重県四日市市栄町1番11号



講師プロフィール



さくら経営支援室
代表

加藤 健一郎
(かとう けんいちろう) 氏

1975年生まれ 名古屋大学文学部卒

1999年、株式会社ジェイアール東海高島屋に就職。売場と広告企画業務に6年半従事した後、キャリアの方向転換をはかるべく退職。中小企業診断士・社会保険労務士の資格を取得し、名古屋にて実務経験を積む。

2012年、三重県四日市に個人事務所「さくら経営支援室」を創設。財務・労務の両面から中小企業を支える経営コンサルタントとして活躍中。三重県よろず支援拠点のコーディネーターや津市ビジネスサポートセンターの経営相談員も務める。

広告担当時代の経験を活かした「専門用語に頼らない分かりやすい説明」が信条。セミナー実績多数。

広告企画やラジオパーソナリティのご経験をお持ちの加藤様をお迎えして、顧客や取引先、出資者などの心をつかむ為のプレゼンテーションのポイント、ワークを交えて学び「表現力」「伝える力」「事業内容」をブラッシュアップしていきます。

今後の開催予定のご案内… 7月18日(土)開催

BizCafe よっかいち 「心をつかむプレゼンテーションのポイント」

2020年度は、従来から行っていた3分間スピーチをバージョンアップ。今年度は「プレゼンのポイント」をテーマにしたセミナーを計3回開催予定。目的は短時間のプレゼンテーションを通じた「伝える力」「事業内容」のブラッシュアップです。

下記のWebサイトよりお申込み下さい。

<http://www.bizcafe41.jp/>

2020年度のスケジュール

6月20日(土)

10月17日(土)

12月19日(土)

9:30-10:00 オンライン受付

10:00-10:50 ゲストスピーカーによる講演

10:50-12:30 ワーク(プレゼンテーションのブラッシュアップ)

<http://www.bizsq41.jp/>

☎ info@bizsq41.jp ☎ 059-329-5407

運営: サイバー・ネット・コミュニケーションズ 株式会社